

Schneller Märkte erobern



Neue Beratungs- und Dienstleistungen im B2B Vertrieb und Marketing

Visionen – wir machen sie wahr

Unsere Vision besteht darin, dass fast jedes Unternehmen zum Global Player wird und die Globalisierung für sich und seinen Kunden nutzt.

Die Global Players zeichnen sich nicht nur durch Entschlossenheit und Energie zur schnellen Eroberung von Märkten, sondern auch durch die Fähigkeit aus, den Kundennutzen hochwertig und bedarfsgerecht zu vermitteln.

Dynamik in der Umsetzung erhält den gleichen Stellenwert wie Analyse und Konzeption, da Denken ohne Handeln vergebliche Mühe ist.

Die Guha GmbH setzt diese Vision in die Realität um. Wir beraten und begleiten inländische und ausländische Unternehmen bei allen Aktivitäten im Bereich Vertrieb, insbesondere im Vertriebsmanagement bei der Vermittlung des Kundennutzens in Angebote und Präsentationen sowie bei der Internationalisierung ihrer Hightech Produkte und Lösungen.

Wir sind ein langfristiger und vertrauensvoller Partner. Wir unterstützen unsere Kunden mit unserer Methodenkompetenz, Erfahrungen und Netzwerken.

Als Ihr Berater sind wir nicht nur strategisch rund um das Thema Vertriebsmanagement und Internationalisierung tätig, sondern übernehmen zusammen mit unserem Kunden auch die operativen Aktivitäten und setzen die Konzepte gemeinsam um.

Unsere Leistungen für Ihren Erfolg

Proposal Management

Neben der Kundenbeziehung ist auch Ihr schriftliches Angebot und Ihre Vertriebspräsentation eine wesentliche Entscheidungsgrundlage bei Ihren Kunden für den Kauf Ihres Lösungsportfolios. Wir analysieren, optimieren und gestalten Ihre Angebote sowie Ihre Vertriebspräsentationen und stellen den Kundennutzen hervor.

Account Management

Umsatzstarke und insbesondere global aufgestellte Kunden erfordern eine Anpassung der Organisation und Prozesse. Wir beraten Sie zur optimalen Ausrichtung auf Ihren Kunden und der Einführung eines Account Managements. Wir moderieren Workshops mit Ihrem Team für die Definition und die Umsetzung Ihrer Accountstrategie.

Vertriebsmanagement



Internationalisierung

Business Development

Wir unterstützen Sie bei der Koordinierung der Internationalisierung – von der Analyse bei der Marktvorbereitung über den Markteintritt bis zur Marktentwicklung – und helfen, die erfolgversprechendsten Märkte zu selektieren und zu adressieren. Wir passen Ihre Vertriebsunterlagen an und unterstützen Sie bei Bedarf auf Messen.

Outsourcing

Starke Partnerschaften mit internationalen Outsourcing Partnern helfen Ihnen, Ihre Flexibilität zu erhöhen und Kosten zu senken. Wir vermitteln Ihnen Geschäftspartner für die Verlagerung Ihrer deutschsprachigen Geschäftsprozesse in der Verwaltung nach Ungarn. Im Bereich IT Outsourcing suchen wir nach Ihren Vorgaben einen geeigneten Partner in Indien.

Unser Wissen für Ihr Wachstum



Die Guha GmbH mit Sitz in München wurde von Subrata Guha gegründet. Zuvor war er 12 Jahre bei der Siemens AG und Nokia Siemens Networks im internationalen Vertrieb für Mobilfunklösungen tätig. Er war an Projekten in über 30 Ländern beteiligt und war außerdem über längere Zeiträume im Ausland tätig.

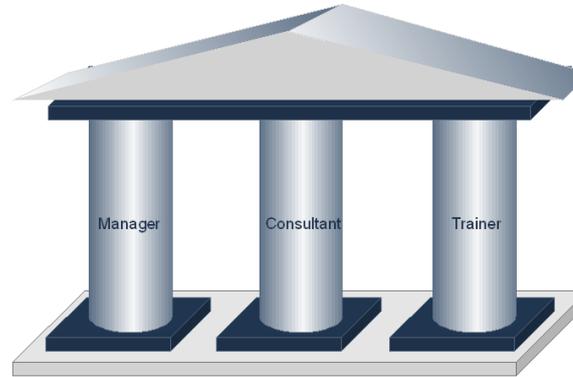
Subrata Guha leitete die Abteilung UMTS Business Development für die Region EMEA und hat erfolgreich länderübergreifende Angebote in Milliardenhöhe erstellt. Als Vice President Sales für die Region Frankreich konnte er den Umsatz um mehr als 60% innerhalb eines Jahres steigern.

Er hat das Global Account für Vodafone Mobile Core aufgebaut und war 5 Jahre lang verantwortlich für ein Geschäft mit einem Jahresumsatz in dreistelliger Millionenhöhe und einem Umsatzwachstum von mehr als 50%.

Subrata Guha hat einen Universitätsabschluss in Elektrotechnik und hat an weiterführenden Lehrgängen in Wirtschaftswissenschaften und Management teilgenommen.

Unsere Modelle für Ihre Flexibilität

Wir passen uns mit unserem Geschäftsmodell Ihren Bedürfnissen an. Als Berater analysieren wir Ihre Herausforderungen und entwickeln Konzepte. Wir integrieren uns zum Beispiel als Ihr externer Manager nahtlos in Ihre Organisation ein und setzen diese Konzepte um. Als Trainer trainieren wir praxisorientierte, kreative und vertriebliche Methodenkompetenz für Ihren Erfolg im Business.



Ihre Vorteile durch unsere Zusammenarbeit

Sie steigern Ihren Umsatz

Mit unseren Beratungs- und Dienstleistungen erweitern Sie Ihren Marktanteil und bieten Ihr Leistungsportfolio gezielt und bedarfsgerecht an. Sie vermitteln überzeugend Ihr Angebot und steigern somit Ihren Umsatz.

Sie profitieren von unseren Erfahrungen

Ihr Unternehmen profitiert von unserer erfolgreichen Vertriebserfahrung mit komplexen und erklärungsbedürftigen Gütern und Services in über 30 Ländern.

Sie erhöhen Ihre Effizienz

Sie erhöhen Ihre Vertriebseffizienz mit unseren bewährten Methoden aus der Praxis führender globaler Unternehmen.

Sie nutzen Flexibilitäten aus

Wir bieten unsere Wertschöpfung in flexiblen Modellen an. Sie nutzen Geschäftspartner für Outsourcing oder Offshoring zur Erhöhung Ihrer Flexibilität.



Schneller Märkte erobern – packen wir es an

Lassen Sie uns gemeinsam Ihre vertrieblichen Herausforderungen anpacken, Konzepte zur Meisterung Ihrer Hindernisse entwickeln und diese tatkräftig mit voller Energie für Ihren Erfolg umsetzen.

Nehmen Sie Kontakt auf. Wir freuen uns, Sie kennen zu lernen:

Guha GmbH
Global Business Consulting
Grimmstraße 4
80336 München
Germany

phone: +49 (89) 30 90 74 23 0
fax: +49 (89) 30 90 74 23 9

info@guha.de
www.guha.de

